

Oggetto: opportunità di contributo di €. 10.000 per servizi di internazionalizzazione.

Caro Socio,

la presente per informarTi dell'opportunità di un contributo (voucher) a favore delle Piccole Medie Imprese, messo a disposizione dal Ministero dello Sviluppo Economico per servizi di internazionalizzazione.

Si tratta di un contributo di 10.000 euro a fronte di un cofinanziamento da parte dell'azienda di almeno 3.000 euro, a copertura dei servizi consulenziali di un T.E.M.(Temporary Export Manager).

Il Ministero dello Sviluppo Economico stanzia 19 milioni di Euro – suddivisi in due tranches - a sostegno dei servizi di internazionalizzazione per le PMI italiane "che intendono guardare ai mercati oltreconfine attraverso una figura specializzata (il cd. Temporary Export Manager o TEM) capace di studiare, progettare e gestire i processi e i programmi sui mercati esteri".

Le aziende ammesse al progetto riceveranno tale importo a fondo perduto per progetti della durata minima di 6 mesi. Possono richiedere il voucher le PMI anche sotto forma di Reti o Cooperative che abbiano avuto in almeno uno dei tre anni precedenti un fatturato pari ad almeno 500.000 Euro.

Per far richiesta di contributo la procedura è on-line, sotto la voce piattaforma informatica al link: <https://exportvoucher.mise.gov.it>.

Di seguito alcune scadenze importanti:

Dalle ore 10.00 del **1° settembre** è possibile registrarsi per ottenere la password di registrazione.

Dalle ore 10.00 del **15 settembre** si può compilare la domanda di registrazione con firma digitale.

Dalle ore 10.00 del **22 settembre** va inviata la domanda di registrazione tramite pec aziendale.

I servizi oggetto dell'iniziativa comprendono attività di marketing e di consulenza professionale e sono:

- attività di analisi delle potenzialità commerciali del soggetto proponente;
- attività finalizzate all'individuazione di nuovi clienti/target di mercato all'estero e/o di potenziali partner stranieri;
- attività di assistenza legale, organizzativa, contrattuale e fiscale.

Compito del Temporary Export Manager sarà quello di affiancare l'impresa nei processi di internazionalizzazione intra-europei o extra-europei, prestando l'attività di studio, progettazione e gestione dei processi e programmi sui mercati esteri. Ad esempio: ricerca di mercato; definizione della strategia d'internazionalizzazione; ricerca di partner e clienti esteri; commercializzazione e vendita finalizzate all'esportazione, aspetti legali e societari legati alle operazioni con l'estero, pianificazione e compliance doganale, trade finance, ecc.